

การผูกขาดตลาดของบริษัทไอทีเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่นในสาธารณรัฐเกาหลี

อาจมีคนสงสัยว่าบริษัทในสาธารณรัฐเกาหลีแห่งใดที่ทำกำไรได้สูงสุดเป็นอันดับหนึ่ง แน่แน่นอนว่าคำตอบคือ บริษัทซัมซุงอิเล็กทรอนิกส์ แต่ถ้ามองในเรื่องของอัตรากำไร(อัตรากำไรเปรียบเทียบระหว่างยอดขายและกำไรของบริษัท)แล้ว บริษัทที่มีอัตรากำไรสูงสุดเป็นอันดับหนึ่งกลับเป็นบริษัทที่ชื่อว่า เอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่น (NHN Corporation) บริษัทไอทีที่คนเกาหลีได้เรียกกันว่า เนเวอร์ (NAVER) ซึ่งเป็นบริษัทแม่ของ บริษัทเนเวอร์ เจแปน ผู้พัฒนาแอปพลิเคชันไลน์ (LINE) สำหรับใช้พูดคุย และส่งข้อความฟรีทางโทรศัพท์มือถือ ซึ่งกำลังได้รับความนิยมอย่างมากในประเทศไทย โดยมีเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่นเป็นตัวแทนในการดูแลลิขสิทธิ์ไลน์ในประเทศไทย

เอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่นเป็นบริษัทที่ได้รับการบันทึกไว้ว่ามีอัตรากำไรสูงถึงร้อยละ ๔๕.๓ เมื่อปี ๒๕๕๕ เมื่อเทียบกับบริษัททั่วไปถือว่าเป็นบริษัทที่ประสบความสำเร็จสูงอย่างต่อเนื่องตลอด ๒ ปีที่ผ่านมา ถ้าคิดง่าย ๆ คือ ถ้าเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่นขายของได้ ๑,๐๐๐ วอน (ประมาณ ๓๐ บาท) หลังจากหักค่าใช้จ่ายทั้งหมดแล้วจะเหลือกำไรสุทธิ ๔๕๓ วอน (ประมาณ ๑๓.๕๙ บาท)

ตารางรายได้ของบริษัท เอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่น

(อัตรากำไรที่ใช้ในการคำนวณ ๑,๐๐๐ วอน คิดเป็นประมาณ ๓๐ บาท)

ปี	๒๕๕๓	๒๕๕๔	๒๕๕๕
ยอดขาย	๑,๓๑๙,๖๐๐ ล้านบาท คิดเป็น ๓๙,๔๐๘ ล้านบาท	๑,๔๓๕,๑๐๐ ล้านบาท คิดเป็น ๔๓,๐๕๓ ล้านบาท	๑,๕๑๑,๓๐๐ ล้านบาท คิดเป็น ๔๕,๓๓๙ ล้านบาท
ผลกำไร	๕๙๗,๔๐๐ ล้านบาท คิดเป็น ๑๗,๙๒๒ ล้านบาท	๖๕๔,๐๐๐ ล้านบาท คิดเป็น ๑๙,๖๒๐ ล้านบาท	๖๘๔,๘๐๐ ล้านบาท คิดเป็น ๒๐,๕๔๔ ล้านบาท
อัตรากำไร (ร้อยละ)	๔๕.๒	๔๕.๕	๔๕.๓

ถ้าตัดธุรกิจประเภทสุรา บุหรี่ และคาสีโนออกไปแล้ว ธุรกิจที่สามารถทำกำไรได้มากกว่าร้อยละ ๔๐ ในเกาหลีใต้นั้น คงมีแต่เอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่นเท่านั้น สำหรับธุรกิจของบริษัทซัมซุง อิเล็กทรอนิกส์ ในส่วนของธุรกิจอุปกรณ์เซมิคอนดักเตอร์ (สารกึ่งตัวนำสำหรับทำอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์) เคยทำกำไรได้แต่ร้อยละ ๔๐ เมื่อปี ๒๕๔๓ อย่างไรก็ตาม ซัมซุงอิเล็กทรอนิกส์เองเคยถูกฟ้องร้องจากอุตสาหกรรมพีซี (Personal computer : PC) ของสหรัฐอเมริกาฐานผูกขาดราคาสินค้า เป็นเหตุให้ผู้บริหารของซัมซุงอิเล็กทรอนิกส์ถูกจำคุกที่สหรัฐอเมริกา การที่อุตสาหกรรมของสหรัฐต้องพึ่งพาการนำเข้าอุปกรณ์เซมิคอนดักเตอร์เช่นนี้ ทำให้สูญเสียผลประโยชน์มหาศาล มีแต่อุตสาหกรรมดังกล่าวของเกาหลีใต้นั้นที่ทำกำไรได้ ทำให้ต้องมีการผูกขาดตลาดเพื่อลงโทษซัมซุงอิเล็กทรอนิกส์

สัดส่วนกำไรของอุตสาหกรรมไอทีที่ทรงอิทธิพลทั่วโลกอย่าง แอปเปิล กูเกิ้ล ไมโครซอฟท์

เอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่นกำลังเป็นบริษัทไอทีที่สามารถทำกำไรได้อย่างต่อเนื่องไม่ว่าจะมีวิกฤตการณ์ใด ๆ เกิดขึ้น เมื่อนำอัตรากำไร ปี ๒๕๕๕ มาเปรียบเทียบกับบริษัทยักษ์ใหญ่ที่คุมอำนาจทั่วโลกอย่างแอปเปิล (มีผลกำไรร้อยละ ๓๕.๒) หรือบริษัทซอฟต์แวร์อันดับหนึ่งอย่าง ไมโครซอฟท์ (มีผลกำไรร้อยละ ๒๙.๕) และบริษัทที่ถูกฟ้องร้องว่าผูกขาดตลาดในหลายประเทศทั่วโลกอย่างกูเกิ้ล (มีผลกำไรร้อยละ ๒๕.๔) พบว่าบริษัทเหล่านี้ทำกำไรสู้เอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่นไม่ได้

เอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชันเป็นบริษัทที่สร้างความประหลาดใจอย่างมากให้แก่นักลงทุนเพราะในช่วงวิกฤตการณ์ทางการเงินเมื่อปี ๒๕๕๑ - ๒๕๕๒ นั้น เศรษฐกิจทั่วโลกล้มระเนระนาดแต่เอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชันกลับสามารถทำกำไรได้ถึงร้อยละ ๔๐ ในขณะที่ซัมซุงอิเล็กทรอนิกส์ซึ่งเป็นอุตสาหกรรมตัวแทนของเกาหลีใต้ขาดทุนอย่างน้อย ๑ - ๒ ไตรมาส แต่เอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชันสามารถคงอยู่ได้และทำกำไรได้อย่างต่อเนื่องอย่างน่าอัศจรรย์

บริษัทเอสเคเทลคอม (SK Telecom) ที่ถูกวิจารณ์ว่าได้รับค่าธรรมเนียมจากระบบสื่อสารไร้สายมากที่สุดเกาหลีใต้ยังมีผลกำไรของปี ๒๕๕๕ เพียงร้อยละ ๑๓.๕ และบริษัทคู่แข่งในสายเดียวกันอย่างแอลจียูพลัส (LG Uplus) นั้น มีผลกำไรเพียงร้อยละ ๑.๑ เท่านั้น ไม่ว่าบริษัทพวกนี้จะมียอดขายหน่วยมากเพียงใด แต่ส่วนมากจะมีรายจ่ายไปกับการลงทุนและทำการตลาด ทำให้ในความเป็นจริงเหลือผลกำไรไม่มากนัก ซึ่งไม่สามารถเทียบกับเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชันได้

โครงสร้างธุรกิจที่ผูกขาดตลาดการสืบค้นทางอินเทอร์เน็ตมากกว่าร้อยละ ๗๐ ของเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชัน

ตลาดที่ทำกำไรให้กับเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชันมากที่สุดคือ ตลาดการสืบค้นทางอินเทอร์เน็ต ซึ่งมีมูลค่าสูงถึงร้อยละ ๗๐ ของรายได้ทั้งหมดของเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชัน ขอบเขตของการตลาดการสืบค้นทางอินเทอร์เน็ตของเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชันนั้นมีฐานอยู่ที่ การช้อปปิ้งออนไลน์ อสังหาริมทรัพย์ ภาพยนตร์ เพลง การ์ตูนทางอินเทอร์เน็ต รวมทั้งธุรกิจต่าง ๆ อีกหลากหลาย ธุรกิจการสืบค้นทางอินเทอร์เน็ตเป็นธุรกิจที่มีอุปสรรคทางเทคนิคมาก ทำให้โอกาสที่ธุรกิจหน้าใหม่จะเข้ามาแทบจะเป็นไปไม่ได้เลย ดังที่ตำราเรียนเศรษฐศาสตร์ได้บอกไว้ว่า “การผูกขาดทางการค้าเป็นระบบที่ทำให้เกิดผลประโยชน์มหาศาลตามมา”

นอกจากนี้การที่รัฐบาลเกาหลีใต้ไม่มีการกำหนดมาตรการใด ๆ รองรับ ทำให้หนทางของธุรกิจประเภทนี้ สะดวกมากยิ่งขึ้น ถ้าเปรียบเทียบกับกรณีของธุรกิจให้บริการโทรคมนาคมที่การตัดสินใจเกี่ยวกับค่าบริการต่าง ๆ หรือแม้แต่การออกบริการเสริมเพียงเล็กน้อยยังคงต้องได้รับการอนุมัติจากรัฐบาลเกาหลีใต้ ซึ่งมีตัวอย่างมากมาย กรณีที่กลุ่มธุรกิจโทรคมนาคมตัดสินใจใด ๆ โดยไม่ได้รับอนุญาตจากรัฐบาลก่อน เมื่อต้องยื่นเอกสารรายงานจึงถูกตำหนิให้เห็นอยู่บ่อย ๆ ถ้าหากธุรกิจบริการโทรคมนาคมเหล่านี้ไม่มีข้อกำหนดใด ๆ จากรัฐบาลมาควบคุมเช่นเดียวกับธุรกิจเว็บท่าเช่นของเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชันแล้ว คงจะมีผลกำไรพุ่งสูงมากกว่าปีที่ผ่านมา ๒ เท่าในทันที แม้ว่าธุรกิจเกี่ยวกับการให้บริการทางอินเทอร์เน็ตในเกาหลีใต้ในรอบ ๑๐ ปีที่ผ่านมาจะมีการเติบโตอย่างก้าวกระโดดในหลายด้านจนแซงหน้าธุรกิจอื่น ๆ ที่ไม่ได้เกี่ยวข้องกับอินเทอร์เน็ต แต่ยังไม่ได้มีการวางธรรมเนียมปฏิบัติทางธุรกิจหรือกรอบกฎเกณฑ์ที่เหมาะสม เนื่องจากการแบ่งอาณาเขตของธุรกิจทางอินเทอร์เน็ตให้แน่นอนเป็นเรื่องยาก อีกทั้งรัฐบาลและสื่อังมีความเชื่ออย่างมากตามแบบวิถีคิดของกลุ่มธุรกิจกูเกิ้ลว่า ธุรกิจเกี่ยวกับอินเทอร์เน็ตนั้นจะออกกฎหมายบังคับไม่ได้ ถ้าหากว่าธุรกิจการผลิตหรือธุรกิจเงินตรา ซึ่งเป็นธุรกิจที่ไม่เกี่ยวข้องกับอินเทอร์เน็ตมีผลกำไรในประเทศเกินกว่าร้อยละ ๔๐ หรือถ้าหากราคาจางมยอน (อาหารเกาหลีมีลักษณะคล้ายราดหน้ามีน้ำซุบเหนียวข้นสีดำ) จนถึงค่าตัดผมขึ้นราคา หรือห้างสรรพสินค้าลดแต่ อิมาร์ทซูปเปอร์สโตร์ มีผลกำไรมากเช่นเดียวกับเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชัน รัฐบาลเกาหลีใต้ไม่มีทางที่จะอยู่เฉยได้

แผนยุทธศาสตร์การขยายตลาดของเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่นภายใต้การขยายตัวของแซโบล

ถึงแม้กฎข้อบังคับของรัฐบาลต่อธุรกิจออนไลน์จะไม่ค่อยเคร่งครัดอะไรมากนัก แต่การขยายตัวของบริษัทเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่นกลับยังไม่สามารถเทียบได้กับแซโบล หรือ กลุ่มกิจการขนาดใหญ่ในเกาหลีใต้ ที่ควบคุมโดยตระกูลใดตระกูลหนึ่ง เช่น ชัมซุง แอลจี ฮุนได ลีตเต้ เอสเค เป็นต้น โดยที่แซโบลเหล่านี้ มีรายได้ต่อปีเท่ากับมูลค่าผลิตภัณฑ์มวลรวมภายในประเทศ (GDP) ของเกาหลีใต้ได้ แต่อย่างไรก็ตาม การเติบโตของตลาดธุรกิจออนไลน์ในเกาหลีใต้ในปัจจุบันทำให้นักถึงการเจริญเติบโตของแซโบลในอดีต

ธุรกิจซอฟต์แวร์ป้องกันไวรัสถือเป็นตัวอย่างที่ดีในกรณีนี้ ในปี ๒๕๕๐ บริษัทเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่น ได้นำโปรแกรมป้องกันไวรัสของบริษัทในรัสเซียเข้ามาแจกจ่ายให้ประชาชนได้ใช้ฟรีทำให้สามารถจับตลาด โปรแกรมป้องกันไวรัสได้ภายในเวลาไม่นานนัก ด้วยเหตุนี้จึงทำให้บริษัทประเภทเดียวกันทั้งขนาดเล็กใหญ่ อื่นๆ ถูกตัดสินชะตาไปตาม ๆ กัน แม้แต่ซอฟต์แวร์ป้องกันไวรัสแบบที่ต้องเสียค่าบริการของสถาบันวิจัยอันแลป (AnhLab) ของนายอัน ซอล ซู^๑ เองยังต้องพ่ายแพ้ให้กับบริษัทเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่น อีกทั้งการที่เอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่น สามารถครองตลาดผู้บริโภคได้เช่นนี้ทำให้ตลาดต่างประเทศที่มีต้นทุนและเทคโนโลยีต่ำกว่า แต่หวังจะเข้ามาเปิดตลาดในเกาหลีใต้ต้องชะงักไปด้วย ต่อกรณีนี้นายอัน ซอล ซู สมาชิกวุฒิสภาสาธารณรัฐเกาหลี อดีตผู้บริหารอันแลปซึ่งปัจจุบันผันตัวเองมาเป็นนักการเมืองเองได้เคยแสดงความเสียใจต่อวิธีการดำเนินธุรกิจของเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่น

เอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่นกำลังเริ่มทยอยยึดครองตลาดโฆษณาทางโทรศัพท์ การ์ตูนทางอินเทอร์เน็ต หนังสืออิเล็กทรอนิกส์ด้วยวิธีการตัดราคาทำให้บริษัทคู่แข่งต้องพ่ายแพ้ไปเอง ในความเป็นจริงแล้วล่าสุดเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่นเพิ่งจะตัดราคาตลาดโฆษณาทางโทรศัพท์อย่างรุนแรงจนทำให้บริษัทโฆษณาน้อยใหญ่ต่าง ๆ ต้องวางมือไปตาม ๆ กัน

ผลเสียของการกำหนดมาตรฐานที่เคร่งครัดต่อการผูกขาดทางธุรกิจของสหรัฐอเมริกา และยุโรป

ถ้าต้องการให้มีการทำเศรษฐกิจเชิงสร้างสรรค์ซึ่งปัจจุบันกำลังเป็นประเด็นที่มีการตื่นตัวกันอย่างมากนั้น จำเป็นจะต้องมีการลดมาตรฐานต่าง ๆ ที่ขัดขวางความคิดสร้างสรรค์ทางธุรกิจ และความสามารถในการผลิตให้ลดน้อยลงมา เช่นเดียวกันการจะแก้ปัญหาการผูกขาดตลาดให้ได้จำเป็นต้องมีการออกมาตรการควบคุมมาตรฐานอันเป็นตัวการสำคัญที่มัลลทอนความสามารถในการแข่งขันทางเศรษฐกิจ จากนั้นจึงสร้างสิ่งแวดล้อมทางเศรษฐกิจที่ยุติธรรมให้เกิดขึ้น

^๑ นายแพทย์ และอาจารย์มหาวิทยาลัยผู้ก่อตั้งอันแลป สถาบันวิจัยไวรัสคอมพิวเตอร์ และเป็นผู้คิดค้นซอฟต์แวร์ป้องกันไวรัสสายแรก พร้อมทั้งแจกจ่ายให้คนทั่วไปใช้โดยไม่คิดค่าบริการของเกาหลีใต้เมื่อเกือบ ๒๐ ปีก่อนจนมีชื่อเสียงโด่งดัง และมีชื่อเป็นผู้ทำชิงตำแหน่งประธานาธิบดีเกาหลีเมื่อปี ๒๕๕๕ ก่อนที่จะหลีกทางให้นายมุน แจอิน จากพรรคมินจู (Democratic Party) ก่อนที่นายมุน แจ อินจะพ่ายแพ้ให้กับนางสาวปาร์ค กึน ฮย ผู้ทำชิงจากพรรคแซนูรี (Saenuri Party) – ผู้แปล

นายคิม ชัง ฮอน ประธานบริษัทเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่น ได้กล่าวไว้ในการบรรยายครั้งหนึ่งว่า การผูกขาดตลาดนั้น เป็นผลมาจากการเลือกของตัวผู้บริโภคเอง ซึ่งเป็นการใช้ตรรกะที่ว่า การผูกขาดตลาดมาจากผลิตภัณฑ์และการบริการที่ดี แม้ว่าการผูกขาดตลาดของเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่น จะมีข้อดีมากมาย ดังที่กล่าวไว้ข้างต้น แต่การผูกขาดตลาดเช่นนี้กลับมีผลเสียไม่น้อย กล่าวคือ การผูกขาดตลาดแน่นอนว่าเป็นการละเมิดสิทธิในการเลือกซื้อสินค้าของผู้บริโภค ซึ่งในทางการเงินแล้วผู้ที่ขาดทุนก็คือตัวผู้บริโภคเอง ตัวอย่างเช่น ผู้บริโภคเกาหลีใต้ไม่พอใจการประท้วงหยุดงานของแรงงานบริษัทฮุนไดมอเตอร์ แต่ผู้บริโภคไม่มีทางเลือกยังคงต้องจ่ายเงินซื้อรถยนต์ในราคาสูงซึ่งเป็นราคาที่รวมค่าปรับที่บริษัทฮุนไดต้องเสียให้กับสหภาพแรงงาน หรือการที่ผู้บริโภคมีความสามารถที่จะซื้อโทรศัพท์มือถือสมาร์ตโฟนในราคาที่สูงถึง ๑,๐๐๐,๐๐๐ วอน (ประมาณ ๓๐,๐๐๐ บาท) ได้ แต่ผู้บริโภคยังคงต้องซื้อโทรศัพท์มือถือแบบเดิมโดยไม่มีตัวเลือก เป็นต้น การที่เอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่น ผูกขาดตลาดการสืบค้นทางอินเทอร์เน็ตเช่นนี้ ทำให้เอ็นเอชเอ็นเป็นผู้กำหนดราคาโฆษณาแต่เพียงฝ่ายเดียว ซึ่งถือเป็นการละเมิดสิทธิเลือกซื้อสินค้าของผู้บริโภค อีกทั้งยังเป็นการสร้างความกดดันทางเศรษฐกิจให้เกิดขึ้นอีกด้วย

นอกจากนี้การผูกขาดตลาดเช่นนี้ยังทำให้ระบบของธุรกิจเสียสมดุลไป กล่าวคือ เมื่อมีการผูกขาดตลาดเกิดขึ้น โครงสร้างการแข่งขันทางเศรษฐกิจจะพังทลายลงมา ธุรกิจใหม่ ๆ ที่มีความสร้างสรรค์จะไม่สามารถแจ้งเกิดได้ ในความเป็นจริงช่วงปี ๒๕๔๓ ธุรกิจไอทีในเกาหลีใต้ได้รับความนิยมอย่างมาก มีธุรกิจไอทีใหม่ ๆ เกิดขึ้นมากมาย แต่หลังจากนั้นกลับไม่มีธุรกิจใหม่แบบนี้เกิดขึ้นมาอีกเลย

นอกจากนี้ตัวบริษัทเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่นเองนั้นถ้าดูจริง ๆ แล้วแทบไม่ได้เป็นผู้ริเริ่มการบริการรูปแบบใหม่ใด ๆ เลย ยกตัวอย่างเช่น การให้บริการแผนที่ การส่งข้อความโดยไม่คิดค่าบริการ รหัสคิวอาร์ (QR code) ซึ่งการบริการที่กล่าวมานี้บริษัทคู่แข่งของเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่นล้วนเป็นผู้คิดค้นขึ้นมาก่อนแล้วเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่นจึงมาทำตามทีหลัง โดยสามารถแข่งหน้าคู่แข่งยึดครองตลาดได้เสมอ

การควบคุมที่เด็ดขาดต่อการผูกขาดตลาดนั้น เป็นมาตรฐานสากลของสหรัฐอเมริกา ประเทศในยุโรป และประเทศที่พัฒนาแล้วทั้งหลาย อย่างไรก็ตามในช่วงหลังปี ๒๕๓๓ บริษัทไมโครซอฟท์เคยมีการขายพวงซอฟท์แวร์หลักกับโปรแกรมเชื่อมต่ออินเทอร์เน็ตทำให้เกิดเป็นการผูกขาดตลาดจนเกือบโดนรัฐบาลสหรัฐอเมริกาใช้มาตรการบังคับให้แบ่งบริษัทมาแล้ว

ล่าสุด มีคดีฟ้องร้องเกี่ยวกับการผูกขาดตลาดของบริษัทเจ้าของเวบกูเกิ้ลในยุโรปออกมาอย่างต่อเนื่องเช่นกัน จึงทำให้ฝ่ายอัยการต้องออกมาตรการควบคุมอย่างเคร่งครัดมากขึ้น แม้แต่สหรัฐอเมริกาซึ่งเป็นประเทศต้นกำเนิดของบริษัทกูเกิ้ลเองยังมีการเคลื่อนไหวว่าจะออกกฎหมายกูเกิ้ล โดยก่อนหน้านี้รัฐบาลสหรัฐอเมริกาได้มีการสั่งให้บริษัทสื่อสารอย่าง เอทีแอนด์ที (AT&T) แบ่งออกเป็นสองบริษัทเนื่องจากขัดขวางการแข่งขันในตลาด

รัฐบาลของสหรัฐอเมริกา และประเทศในยุโรปได้วินิจฉัยออกมาตรงกันว่าธุรกิจซอฟท์แวร์ หรือ อินเทอร์เน็ตนั้นไม่ว่าจะทันสมัยมากเพียงใด ถ้าปล่อยให้มีการผูกขาดตลาดแล้วธุรกิจรูปแบบใหม่ใด ๆ จะไม่สามารถแจ้งเกิดได้เลย ซึ่งต่างจากความคิดเห็นของนายคิม ชัง ฮอน ประธานกรรมการบริษัทเอ็นเอชเอ็น คอร์ปอเรชั่น โดยสิ้นเชิง ส่วนปฏิกิริยาของรัฐบาลเกาหลีใต้จะเป็นอย่างไรนั้นคงต้องรอดูกันต่อไป

ที่มา http://news.chosun.com/site/data/html_dir/2013/06/11/2013061102376.html